

ثبت نام شرکت کنندگان

۹:۰۰-۱۰:۰۰

افتتاح همایش

۱۰:۰۰-۱۰:۱۰

سخنران	موضوع کلی	زمان سخنرانی	جزئیات سخنرانی
آلان پیسر	زبان جدید بدن	۱۰:۱۰- ۱۱:۴۰	۱۲- روش برای جلب توجه - ایجاد اولین ملاقات تاثیر گذار، راز دیدار موفق - چگونگی سرکوب هر گونه مخالفت حتی قبل از تشکیل - زبان بدن در مدیریت مردم. چگونه یک رهبر موفق و تاثیر گذار شویم - زبان بدن برای پیشرفت شغلی. جلب توجه و ستایش شدن
زمان استراحت ۱۱:۴۰-۱۲:۱۰			
یحیی علوی	استراتژی رقابتی در بازار رکود	۱۲:۱۰- ۱۳:۴۰	استراتژی موثر بازاریابی و فروش - تفاوت بیت بازار بعد و قبل از برجام - استراتژی موثر در پیشبرد فروش در بازار رقابتی - ۱۰ استراتژی موثر بازاریابی برای ایجاد تمایز
زمان ناهار ۱۳:۴۰-۱۴:۴۰			

<p>-بخشی از بازار برای رشدانفجاری بازار شما</p> <p>-موفقیت با کمترین هزینه بر اساس بازاریابی ۳۶۰ درجه</p> <p>-سه موضوع اصلی حیطه ی شما که برای رقبا هنوز شناخته شده نیست</p> <p>-بازاریابی همکاری ، چطور مشتریان و ارباب رجوع به رشد و بازار یابی محصول کمک می کنند</p> <p>- تمایز ثابت برند شما با رقبا</p>	<p>۱۴:۴۰-</p> <p>۱۵:۴۰</p>	<p>بازاریابی ۳۶۰ درجه</p>	<p>گرت جانسون</p>
<p>-با مدیران بسیار مدرن چه باید کرد</p> <p>-چگونه یک روز پر از کارهای کوچک را به یک روز با تمرکز روی فعالیتهای مهم تبیل کنیم</p> <p>-نظم اطلاعات شخصی شخصی و پهداشت اطلاعات</p> <p>- چطور حجم و سر و صدای اطلاعات رو در کارهای تیمی کاهش دهیم</p>	<p>۱۵:۴۰-</p> <p>۱۶:۴۰</p>	<p>مدیریت در عصر گجت</p>	<p>گلب آرخانگلوسکی</p>
<p>زمان استراحت ۱۶:۴۰ - ۱۷:۱۰</p>			
<p>-ده قانون خدمات برتر</p> <p>-چطور با خدمات مشتری سود خود را افزایش دهیم</p> <p>-چرا رقبا نمی توانند بر ما غلبه کنند</p>	<p>۱۷:۱۰-</p> <p>۱۸:۴۰</p>	<p>خدمات کلاس اول به عنوان مزیت رقابتی</p>	<p>جان تسچل</p>

<p>- کیفیت خدمات به عنوان یک استراتژی کسب و کار - چگوه کارمندانی نیاز اريد - خدمات برتر , موردی که دنیا را تغيير داد</p>			
<p>- قدرت نگرش مثبت - قدرت تفکر تايد - قدرت اعتقاد - قدرت کنترل مکالمه - قدرت و لذت انکار - قدرت ارتباط - قدرت خلاقیت - قدرت اعتماد - قدرت سرویس - قدرت وفاداری</p>	<p>-۱۸:۴۰ ۲۰:۱۰</p>	<p>قدرت فروش جهانی</p>	<p>جفری گیتومر</p>